

CASO DE ÉXITO

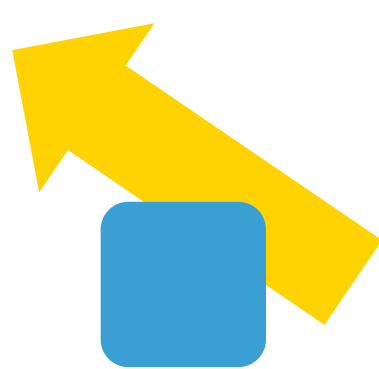
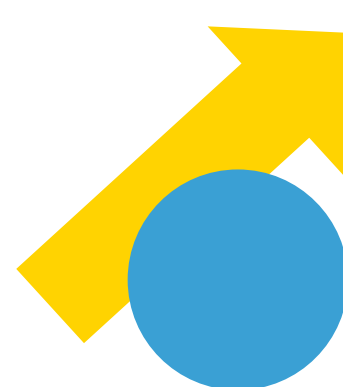
Tiene como principal actividad de la compañía la compra, venta, comisión, mediación, consignación, representación, importación y/o exportación de toda clase de medicamentos, así como la celebración de toda clase de actos, convenios y contratos civiles y mercantiles compatibles con su naturaleza y permitidos por la ley.



Farmacias de Jalisco

Desde el año del 2003 distribuye a casi todo el territorio Nacional e inclusive al Gobierno

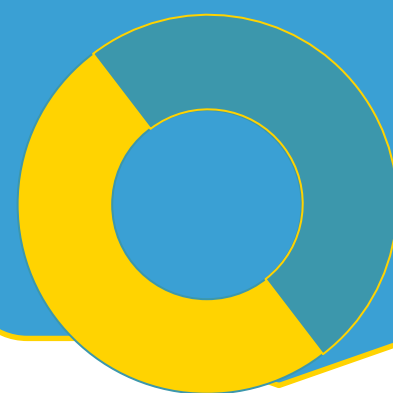
DISTRIBUCIÓN



Problemática

Farmacias Jalisco contaba con un sistema basado en hojas de cálculo, ante lo cual la automatización, eficiencia y seguridad de la información no eran muy certeras.

Aunado a esto había poco soporte y mucha necesidad de llevar un mejor control interno, como lo son inventarios, compras y ventas; derivado de esto era imposible obtener reportes administrativos más completos y actualizados.



Solución



Mediante la implementación de SIMA se automatizan los procesos de control interno, ventas, compras, inventarios, clientes, cartera entre otros, lo que ayudo a disminuir los tiempos en cada proceso y eficientar la información y el rendimiento de cada persona.

Sima proporciono la tranquilidad de tener en cualquier momento el respaldo del soporte técnico en caso de algún problema o falla, y solucionarlo usando la tecnología sin esperar mucho tiempo