



SISTEMA INTEGRAL MODULAR ADMINISTRATIVO

FICHA TÉCNICA

¿QUÉ ES SIMA ?

SIMA® es un sistema enfocado al control administrativo de aquellas empresas de compra-venta-distribución de productos y oferta de servicios, así como el eficaz manejo de sus inventarios.

Cuenta con módulos para lograrlo, tales como almacenes, bancos, compras, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, facturación electrónica (CFDI), interface de pólizas, producción, seguridad, servicio, ventas por internet para clientes y vendedores (SIMA Web) y ventas móviles (SIMA Light), automatización de surtido y embarques (Monitor de pedidos); Por ende SIMA ofrece cotizaciones, pedidos, inventarios, punto de venta, formulaciones, ordenes de producción, taller de servicio, contabilidad y nominas, entre otros, para proporcionarle una solución integral a sus necesidades.

PUNTO DE VENTA

Punto de Venta (POS) le permite vender y cobrar desde su mostrador generando pedidos, facturas y tickets. Puede ser configurado para vender y cobrar en el mismo punto, o bien generar la venta en un punto y cobrar en otro (punto de venta y caja separado). Conozca sus costos, clientes, utilidades, productos más vendidos y cuentas por cobrar (en caso de manejar crédito), además de controlar sus inventarios.

MÓVILES

Sima Móvil te permite hacer venta en ruta en un dispositivo con plataforma Android. Consulta de clientes, saldos e inventario abordo, generación de pedido o pre-facturas, pagos, corte de venta e impresión de dichos documentos, así como reportes varios (configurables y con posibilidad de desarrollo a la medida).

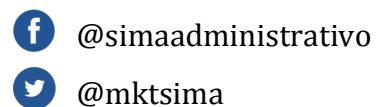
MERCADOS VERTICALES

SIMA® cumple con los requerimientos de los siguientes mercados verticales:

Autoeléctricas, Centros de Servicio/Reparación y Garantía, Distribuidoras Comerciales, Empacadoras, Fabricas o Productoras Alimenticias, Farmacias/Farmacéuticas, Ferreterías, Galvanizadoras, Industria Metalúrgica, Refaccionarias Automotrices y Restaurantes/Bares.



www.sima.com.mx
Av. Patria 644-5 Zapopan Jal. México
(33) 3915-8982 y (33) 3915-8983





SISTEMA INTEGRAL MODULAR ADMINISTRATIVO

FICHA TÉCNICA

BENEFICIOS

Monitor De Pedidos: Automatiza y rastrea la venta desde la toma de pedidos por call-center o vía internet (ya sea por captura del cliente o vendedor), hasta que se ha embarcado. Permite conocer el nivel de servicio por empresa, almacén (surtido) y embarques (empaquete y envío). Incrementa la productividad en almacenes y embarques. Reduce los tiempos de entrega de los pedidos a los clientes.

Módulos En Línea Para Clientes, Vendedores y Catálogo De Productos: Sin más necesidad que contar con una conexión a internet, SIMA® podrá publicar sus productos en línea con posibilidad de mostrar existencias, fichas técnicas y precios en tiempo real. Sus clientes podrán levantar pedidos, ver el seguimiento del mismo, conocer su estado de cuenta, las cantidades surtidas y la relación de todas las facturas de su cuenta, descargar el PDF y el XML. Así mismo, existe una versión para ser usada por su fuerza de ventas donde los propios vendedores podrán consultar sus clientes, pedidos, antigüedad de saldos y reporte de ventas del mes, además de levantar pedidos desde cualquier parte del mundo.

Clasificadores, Asignación De Productos Y Niveles De Servicio: Por su diseño, SIMA® basa su potencial en la correcta clasificación de sus productos añadiéndole hasta siete clasificadores configurables (por ejemplo, grupo, departamento, estatus, etc.) para el análisis y segmentación de información obtenida en la mayoría de los reportes prediseñados de almacén, ventas y compras.

SIMA® facilita el control de la existencia de los productos apartando la mercancía asignada de los pedidos aún no surtidos. De esta manera se puede tener pleno conocimiento en el momento de la venta de la existencia, la mercancía asignada o prometida y la disponibilidad de mercancía real en almacén. Lo anterior proporciona información en porcentaje de los niveles de servicio (mercancía pedida contra mercancía surtida) tanto en monto económico como en piezas.

Ciclo De Compras Automatizado: SIMA® cuenta con su propio análisis para determinar los máximos y mínimos adecuados de los almacenes tomando en cuenta las variables más importantes para determinar el resurtido de los productos como son: el tiempo de entrega del proveedor, el nivel de servicio de los proveedores, el consumo mensual y el tiempo que pasa entre el fincado de órdenes de compra. Todas estas variables generan los faltantes para convertirse posteriormente en órdenes de compra por proveedor.



SISTEMA INTEGRAL MODULAR ADMINISTRATIVO

FICHA TÉCNICA

CASOS DE ÉXITO



Problemática: Embutidos Corona cuenta con una distribución muy amplia en rutas foráneas, por lo que necesitaban un sistema eficiente para poder surtir pedidos y dar seguimiento a todos sus clientes. Anteriormente ellos realizaban el levantamiento de pedidos en papel y posteriormente cada vendedor enviaba, a través de fax, el pedido al centro de distribución

Solución: Jellysoft desarrolló con SIMA una plataforma para el control de la producción, automatizado del empaque en cajas y pallets, con toma de peso e impresión de códigos de barra, toma de inventarios físicos, trasposos a los centros de distribución, venta en ruta con dispositivos móviles, facturación electrónica, cuentas por cobrar y logística de materias primas. Embutidos Corona cuenta con una flotilla de mas de 150 vehículos y 5 CEDIS. Todo conectado en línea.



Problemática: Farmacias de Jalisco contaba con un sistema basado en hojas de calculo, ante lo cual la automatización, eficiencia y seguridad de la información no eran muy certeras. Aunado a esto había poco soporte y mucha necesidad de llevar un mejor control interno, como lo son inventarios, compras y ventas; derivado de esto era imposible obtener reportes administrativos más completos y actualizados.

Solución: “SIMA proporcionó la tranquilidad de tener en cualquier momento el respaldo del soporte técnico en caso de algún problema o falla, y solucionarlo usando la tecnología sin esperar mucho tiempo.”



Problemática: Ferremayoreo contaba con un rezago muy notorio en el proceso de surtido, empaque y envío de pedidos, esto originaba verdaderos cuellos de botella donde el principal afectado era el cliente.

Solución: “Se logro desaparecer todos los cuellos de botella que había en los procesos, de igual forma disminuyeron los tiempos del proceso en los pedidos Gracias a SIMA también se comenzó a medir el rendimiento de cada persona involucrada en los mismos, lo cual resulto una mejora tanto interna como externa.”



SISTEMA INTEGRAL MODULAR ADMINISTRATIVO

FICHA TÉCNICA

CASOS DE ÉXITO



Problemática: Debido al número de locales dentro de la plaza, era necesario controlar las existencias dentro de cada uno de ellos, así como en las bodegas. También era necesario controlar el número de serie de cada uno de los productos, por medio del código de barras, así como asegurar la rastreabilidad de la venta de cada producto, es decir, era necesario por medio de la factura emitida, conocer que local y que vendedor había realizado la venta. Otro factor importante era la generación de reportes de venta para el control de las comisiones de los vendedores. También se tenían que controlar y dar seguimiento al producto devuelto en garantía

Solución: “Se implementó SIMA en el servidor general de la empresa, asignando un usuario a cada local, y una clave de acceso a cada uno de los empleados, con el perfil de permisos requerido. De esta manera se pueden controlar las existencias, y las ventas generadas por cada empleado, así como aseguramos la rastreabilidad de cada producto que ingresa o regresa a Valtec México por medio del control del número de serie.”

REQUERIMIENTOS TÉCNICOS

Sistema Operativo: Windows 7 o superior

Office: 2010 o superior (Para exportación de información)

Adobe Acrobat Reader o Nitro Reader

En los casos de más de 5 usuarios, se recomienda un servidor dedicado.

Sugerencia: Servidor HP Proliant DL360 - Gen9 - E5-2630V3 - 16GB

Windows Server 2012 R2 en español.